

Wir suchen ab sofort:

Vertriebsassistentenz im Immobiliensegment (m/w)

Sie werden Teil eines etablierten und dynamisch wachsenden Vermögens- und Finanzdienstleistungsunternehmens mit Firmensitz in München-Bogenhausen. Mandanten der ecoblue AG sind beruflich und finanziell erfolgreiche Menschen, deren Vermögen umfassend betreut, entwickelt und geschützt wird - ein Leben lang und zu jeder Zeit.

Wir bieten nicht nur eine abwechslungsreiche Tätigkeit, sondern auch eine stetige Chancenvielfalt für Ihre berufliche und persönliche Entwicklung. Sie profitieren darüber hinaus aus flachen Hierarchien und dem Spirit unseres jungen dynamischen Teams.

Ihre Aufgaben:

- Als Teamplayer unserer Immobilienabteilung sind Sie Ansprechpartner für Kunden, Interessenten, Eigentümer sowie Verkäufer. Sie bearbeiten deren Anfragen und betreuen sie auch im weiteren Prozess.
- Die Prüfung, Bearbeitung sowie die digitale Erfassung von Verkaufsunterlagen liegen in Ihrem Verantwortungsbereich.
- Sie steuern korrekt und effizient den Prozess von Immobilienverkäufen
- Sie koordinieren Termine und kümmern sich um Organisation und Administration des Backoffices
- Sie sind Ansprechpartner für unsere Berater und deren „helfende Hand“, um gemeinsam einen optimalen Verkaufsprozess zu erreichen

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung (in der Immobilienbranche von Vorteil)
- Mindestens ein Jahr Berufserfahrung als Teamassistentz oder in vergleichbarer Position
- Teamfähigkeit und sicheres Auftreten
- Sicherer Umgang mit MS Office
- Sehr gute Deutschkenntnisse, Englischkenntnisse von Vorteil
- Sie arbeiten strukturiert, lösungsorientiert, zuverlässig und besitzen Talent im Organisieren und Koordinieren
- Die Arbeit mit Kunden macht Ihnen Freude und Sie sind motiviert, diese optimal zu betreuen
- Sie sind bereit, Eigeninitiative zu entwickeln, um die Abteilung „weiterzubringen“

Das erwartet Sie:

- Die Sicherheit eines etablierten Unternehmens mit Wachstumsperspektive
- Das Verständnis, ein Team zu sein und sich gemeinsam konsequent und professionell für die Kundenbelange einzusetzen
- Fortbildungen und Persönlichkeitsentwicklung in hauseigener Akademie und in Coachings
- Ein offenes Miteinander und eine angenehme Atmosphäre des Lernens und kontinuierlichen Weiterentwickelns

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inkl. Lebenslauf, Zeugnissen, Gehaltsvorstellung sowie Angabe der frühesten Verfügbarkeit an Sabrina.Kurz@ecoblue.de.

Wir freuen uns darauf, von Ihnen zu hören!